

Plan de venta en 7 días

Una secuencia breve para preparar, mostrar y conversar sobre tu primera oferta.

[]	Día 1 · Definir producto, precio y cantidad disponible.
[]	Día 2 · Tomar tres fotos claras con buena luz.
[]	Día 3 · Escribir beneficio, detalles y forma de entrega.
[]	Día 4 · Mostrar la historia o proceso detrás del producto.
[]	Día 5 · Compartir la oferta con cinco contactos posibles.
[]	Día 6 · Responder dudas y registrar objeciones.
[]	Día 7 · Revisar resultados y decidir el siguiente ajuste.

Mi mensaje breve

Hola, estoy presentando... Lo creé para... Incluye... Su valor es...

Lo que aprendí

Preguntas, reacciones y objeciones que recibí

El siguiente cambio que voy a probar